



Lucantonio N. Salvi

Socio

1300 I Street, N.W.
11th Floor East
Washington, DC 20005

T: 202.218.0004
F: 202.312.9454
lsalvi@sheppardmullin.com

Aree di attività

Clienti aziendali

Imprese familiari e
società controllate ad
ampio flottante

Fusioni e acquisizioni

Private Equity

Pratica legale internazionale

Italia

Asia del Sud

Settori

Aerospaziale e
della difesa

Digital Business

Sanitario

Private Equity

Istruzione

Laurea specialistica in
giurisprudenza,
Georgetown University
Law Center, 1995

Master in diritto e
diplomazia, della
Fletcher School of Law
and Diplomacy, 1994

Lucantonio N. Salvi è il *co-managing partner* della sede di Washington, D.C. e socio di Corporate Practice Group. È anche co-presidente dell'International Practice Committee e della Aerospace & Defense M&A Task Force ed ex capo del team Private Equity dello Studio.

Aree di pratica legale

Il dott. Salvi opera nell'ambito del diritto societario, della corporate finance, diritto dei valori mobiliari e delle fusioni e acquisizioni. Il dott. Salvi rappresenta imprese, banche di investimento e le società a capitale privato in materia aziendale e di transazioni, tra cui fusioni e acquisizioni, joint-venture, offerte di valori mobiliari e finanziamenti. Ha sviluppato una vasta esperienza nell'acquisizione e nelle operazioni di finanziamento a favore di società a capitale privato e altri sponsor di operazioni LBO, nonché a favore di imprese che operano nei settori aerospaziale, difesa, sanità, comunicazioni, beni di lusso, dolciumi e vendita al dettaglio. Il dott. Salvi ha rappresentato clienti sia del settore pubblico sia privato negli Stati Uniti e all'estero, con una specializzazione pratica che comprende anche transazioni transfrontaliere (in particolare società italiane ed europee). Si divide tra Europa e Stati Uniti cosa che gli consente di gestire e portare a termine transazioni all'estero e questioni complesse che coinvolgono operatori statunitensi. Collabora inoltre con consigli locali in tutta Europa per conto di clienti societari.

Prima di entrare in Sheppard Mullin, il dott. Salvi ha lavorato per sette anni con Latham & Watkins LLP a Londra, Milano e Washington, DC, e tre anni con Milbank, Tweed, Hadley & McCloy a New York. Il dott. Salvi ha vissuto e lavorato in Stati Uniti, Belgio, Regno Unito, Polonia e Italia e parla bene l'italiano.

Legal 500 US (2011), *Chambers USA* (2011-2013) and *Chambers Global* (2013-2014) identificano il dott. Salvi come un validissimo giurista per fusioni e acquisizioni.

Riconoscimenti

Top Corporate/Mergers & Acquisitions and Private Equity Lawyers, *Chambers Global*, 2013-2014

Top Corporate/Mergers & Acquisitions and Private Equity Lawyers, *Chambers USA*, 2011-2013

Recognized, Mergers & Acquisitions, *Legal 500*, 2011

Laurea in discipline
umanistiche,
Georgetown
University, 1990, *cum
laude*

Lingue
Italiano

Esperienza

Transazioni rappresentative

Ha rappresentato Copperweld Bimetallics LLC nell'acquisizione degli asset dell'attività di cavi bimetallici CommScope Inc. del North Carolina.

Ha rappresentato Arlington Capital Partners e la società inclusa nel portafoglio Quantum Spatial, Inc. (ex Aerometric, Inc.) in relazione all'acquisizione dell'intero patrimonio azionario di Watershed Sciences, Inc.

Ha rappresentato Clessidra SGR S.p.a. (la più grande società italiana di private equity) in collegamento con gli aspetti statunitensi della sua acquisizione del Gruppo Buccellatti (alta gioielleria e orologeria italiana).

Ha rappresentato Snap-on, Inc. in relazione all'acquisizione di Challenger and Quality Lifts, azienda di sistemi industriali di sollevamento auto.

Ha rappresentato Forgiatura Mamé S.p.a. in relazione ad una controversia per il pagamento di talune forniture dagli USA e conseguente procedura d'arbitrato e concordato.

Ha rappresentato Chandler/May, Inc. (una società inclusa nel portafoglio di Arlington Capital Partners) in connessione con l'asta e la vendita a Lockheed Martin Corporation.

Ha rappresentato Parmalat S.p.a. in connessione con gli aspetti statunitensi dell'acquisizione interaziendale di 904 milioni di dollari di Lactalis American Group Inc.

Ha rappresentato Arnoldo Mondadori Editrice SpA (la più grande casa editrice italiana) in collegamento con gli aspetti statunitensi di un accordo di licenza transfrontaliero con Time, Inc. per la pubblicazione della rivista "In Style" in lingua italiana in Italia.

Ha rappresentato Element Partners in connessione con l'acquisizione multinazionale di Soleras Ltd. e l'attività di verniciatura industriale Bekaert NV in una transazione di roll-up contemporanea con operazioni in USA, Belgio e Cina.

Ha rappresentato Clessidra SGR S.p.a. (la più grande società italiana di private equity) in collegamento con gli aspetti statunitensi della sua acquisizione di Euticals SpA (un produttore italiano di prodotti farmaceutici).

Ha rappresentato CACI International Inc. (NYSE: CACI) in connessione con l'acquisizione di Paradigm Holdings, Inc. (OTC: PDHO), un fornitore di sicurezza informatica e soluzioni IT aziendali.

Ha rappresentato L-1 Identity Solutions (NYSE: ID) in relazione ad appalti governativi, questioni normative e aziendali rispetto alla vendita a Safran.

Ha rappresentato Providence Equity Partners in relazione ad appalti governativi, questioni normative e aziendali rispetto all'acquisizione dei pacchetti di maggioranza per 1,9 miliardi di dollari di SRA International (NYSE: SRX), fornitore leader di tecnologia e servizi di consulenza strategica.

Ha rappresentato ENEL SpA (la società elettrica italiana) come creditore nel fallimento Lehman Brothers.

Ha rappresentato L-1 Identity Solutions (NYSE: ID) in relazione ad appalti governativi,

questioni normative e aziendali rispetto alla vendita dei suoi servizi di intelligence aziendale a BAE Systems, Inc.

Ha rappresentato BBG Global in relazione ad una operazione di finanziamento transfrontaliero protetto ad un mutuatario francese nel settore delle telecomunicazioni.

Ha rappresentato De Beers e Forevermark, Inc., USA, Inc. in relazione con questioni aziendali, di occupazione e immobiliari negli USA.

Ha rappresentato Microtecnica S.p.a. (una società italiana di aerostutture che serve i settori civile e militare) in relazione alla negoziazione e all'esecuzione di una fornitura a lungo termine con un grande fornitore governativo e commerciale statunitense.

Ha rappresentato Luitpold Pharmaceuticals, Inc. in relazione all'acquisizione di Roxro Pharma, Inc.

Ha rappresentato L-1 Identity Solutions in relazione al trasferimento e alla vendita di tutte le partecipazioni aventi diritto di voto in Patriot, LLC.

Ha rappresentato A.Hak Industrial Services (una società di produzione olandese) in relazione all'acquisizione di attività relative ai servizi di ispezione e pulizia di serbatoi petrolchimici da Berkley Springs LLC.

Ha rappresentato L-1 Identity Solutions in relazione alla vendita di diversi contratti con la pubblica amministrazione di società che operano nel settore della difesa.

Ha rappresentato C.B. Fleet Co., Inc. in relazione alla vendita di un prodotto farmaceutico gastrointestinale, in corso di sviluppo, ad una società inclusa nel portafoglio partecipata da società di private equity.

Ha rappresentato Natixis Luxembourg S. A. come consulente speciale statunitense in relazione alla riorganizzazione delle sue attività in Europa e al trasferimento delle sue transazioni finanziarie e obbligazioni a Natixis Bank (ente creditizio lussemburghese).

Ha rappresentato Arlington Capital Partners in relazione ad una ricapitalizzazione *leveraged* delle società incluse nel suo portafoglio collegate alla difesa.

Ha rappresentato Zayucel Ltd. e M. Capital Ltd. in relazione alla riorganizzazione e alla liquidazione di alcune delle sue filiali europee.

Ha rappresentato Luitpold Pharmaceuticals, Inc. in relazione all'acquisizione di tutto il pacchetto azionario di PharmaForce, Inc.

Ha rappresentato BIT Systems, Inc. (società di intelligence, sorveglianza e ricognizione specializzata in servizi sigint) in relazione alla vendita a GTCR Golder Rauner.

Ha rappresentato Vectrix Corporation, un produttore di veicoli elettrici, in relazione alla vendita delle sue attività in virtù di un processo d'asta in una procedura fallimentare prevista ai sensi del Chapter 11 del Codice Fallimentare statunitense.

Ha rappresentato Arlington Capital Partners e la società inclusa nel suo portafoglio Chandler/May, Inc. in relazione all'acquisizione di ricapitalizzazione di Aeromech Engineering, Inc.

Ha rappresentato Atlantis Partners, società italiana di private equity, in relazione all'acquisizione di risorse nazionali e internazionali da Desa, LLC ai sensi di una

procedura di vendita fallimentare.

Ha rappresentato International Rectifier in relazione ad accordi di emendamento e transattivi relativi alla vendita di PC Business a Vishay Intertechnology, Inc.

Rappresentanza di U.S. Investigations Services, Inc. come consulente speciale in relazione all'acquisizione di Labat-Anderson, Incorporated, una società di servizi professionali per enti pubblici.

Rappresentanza di C. B. Fleet in relazione al work-out e al rifinanziamento della linea di credito revolving.

Rappresentanza di L-1 Identity Solutions, Inc. in relazione alla consulenza aziendale generica, alla vendita di contratti governativi e questioni di arbitrato e contenzioso.

Rappresentanza di aziende *signal intelligence* aerospaziali & difesa in relazione alla vendita di società di private equity.

Rappresentanza di una società biometrica aerospaziale & difesa in relazione all'acquisizione di una società di HUMINT e controspionaggio.

Rappresentanza di Luitpold Pharmaceuticals, Inc. in relazione all'acquisizione dell'attività dentale di BioMimetic Therapeutics, Inc.

Rappresentanza di Technical Services Corporation in relazione alle operazioni di fusione e riorganizzazione.

Rappresentanza di una società farmaceutica statunitense in relazione all'acquisizione di prodotti per la cura del tratto gastro-intestinale.

Rappresentanza di CIBL, Inc., una società di comunicazione, in relazione ad un'operazione di scissione esentasse che coinvolge LICT Corporation e altre questioni aziendali e di valori mobiliari.

Rappresentanza di un'azienda farmaceutica leader per lo sviluppo clinico in relazione alla ricapitalizzazione e *self-tender offer*.

Rappresentanza di C. B. Fleet in relazione a varie questioni di fusione e acquisizione e consulenza aziendale.

Rappresentanza degli azionisti statunitensi di Conexport S.r.l., una joint venture italiana, in relazione alla vendita di partecipazioni.

Rappresentanza delle società di private equity I2 Capital Partners, in relazione agli aspetti di acquisizione di Franco Vago, una casa di spedizioni internazionali.

Rappresentanza delle società di private equity in connessione con la vendita di produttore e fornitore di prodotti di difesa e servizi di sistemi aerei militari.

Rappresentanza degli azionisti statunitensi in relazione alla joint venture italiana per esportare vini, liquori e altri prodotti speciali per gli Stati Uniti e l'Europa.

Rappresentanza di L-1 Identity Solutions, Inc. in relazione all'acquisizione di McClendon Corporation.

Rappresentanza di International Rectifier (NYSE: IRF) in relazione alla vendita di PC business di Vishay Intertechnology, Inc. (NYSE: VSH).

Rappresentanza di una casa produttrice italiana di ingranaggi per auto da corsa in relazione all'acquisizione di una casa produttrice statunitense di accessori per auto da corsa.

Rappresentanza di Impedimed, un produttore australiano di tecnologia per applicazioni mediche, in relazione all'acquisizione di Xitron, un fabbricante di strumentazione di precisione e di misura.

Rappresentanza di BME Engineering, Inc. per la vendita a Wastequip Inc.

Rappresentanza di un costruttore di sistemi di trattamento dell'acqua nella sua vendita ad un compratore strategico.

Rappresentanza di un fornitore nel settore della difesa in relazione alla cessione di attività secondarie negli Stati Uniti e all'estero.

Rappresentanza di un fornitore di servizi wireless satellitari in relazione a questioni aziendali e di regolamentazione.

Rappresentanza di una società di private equity nel suo investimento in titoli di una società satellite quotata sul NYSE.

Rappresentanza di una società di private equity per l'acquisizione della partecipazione di controllo mediante offerta di un fornitore leader di gruppi integrati e parti integrate per l'industria aeronautica e aerospaziale.

Rappresentanza di una società di private equity in relazione all'acquisizione dei servizi di manutenzione cellula e servizi avionici.

Rappresentanza di una società di telecomunicazioni via satellite in relazione a questioni aziendali e normative in relazione all'ORBIT Act dinanzi alla Federal Communications Commission.

Rappresentanza di una società di immagini via satellite in relazione a questioni di sicurezza e divulgazione.

Rappresentanza di una società di private equity in relazione al suo investimento in titoli di una società di prodotti di consumo quotata sul NYSE.

Rappresentanza di una società di private equity in relazione all'acquisizione di titoli di una società di investimento quotata alla Borsa di Singapore.

Rappresentanza della società di investimenti lussemburghese in relazione a questioni di sicurezza federali e strategiche statunitensi.

Rappresentanza di un conglomerato di stazioni radio nazionali in relazione a investimenti in private equity, rifinanziamento, ricapitalizzazione e vendita di stazioni radio.

Rappresentanza di un operatore sanitario nazionale in relazione alla vendita di oltre 20 strutture di cura e di assistenza qualificate.

Rappresentanza di una società di private equity in relazione alla vendita di investimenti del portafoglio di veterinaria e cura di animali domestici.

Rappresentanza di una società di servizi finanziari in relazione a oltre 20 operazioni di vendita di asset come parte della procedura di liquidazione in bancarotta ai sensi del

Chapter 7 del Codice Fallimentare statunitense.

Rappresentanza di una società di private equity in relazione all'acquisizione di un produttore e distributore di lenzuola e federe al dettaglio.

Rappresentanza di una società di private equity in relazione alla vendita di un impianto privato di produzione di prodotti da forno.

Rappresentanza di una società di private equity in relazione all'acquisizione di un produttore e distributore privato di caramelle dure.

Rappresentanza di una società di private equity in relazione all'acquisizione di aziende private di prodotti da forno canadesi e statunitensi.

Rappresentanza di una società di private equity in relazione alla vendita di aziende farmaceutiche.

Rappresentanza di una società di private equity in relazione alla vendita di investimenti del portafoglio di componentistica auto statunitense ed europea.

Rappresentanza di una banca di investimento statunitense in relazione all'acquisizione di partecipazioni di minoranza significativa in un'azienda italiana produttrice di occhiali e relativo rifinanziamento.

Rappresentanza di un grande conglomerato italiano in relazione a un'offerta transfrontaliera per una società di investimento immobiliare leader in Italia.

Rappresentanza di un'azienda leader italiana produttrice di pompe idrauliche in relazione all'acquisizione di un'azienda statunitense produttrice di prese di forza.

Rappresentanza di un'azienda leader italiana di investimenti immobiliari in relazione a un'offerta globale di equity di azioni ordinarie quotate sulla borsa Italiana.

Rappresentanza di una regione italiana in relazione a un'offerta di obbligazioni quotate sulla borsa di Lussemburgo.

Rappresentanza di una banca di investimento statunitense in relazione ad un programma MTN globale della regione italiana autonoma quotato nelle borse di Londra e Lussemburgo.

Rappresentanza di un'azienda leader italiana produttrice di elettrodomestici in relazione a un'offerta globale di equity di azioni ordinarie quotate sulla borsa Italiana.

Rappresentanza di una banca di investimento statunitense in relazione a un'offerta globale di equity di azioni ordinarie emesse da una primaria banca italiana quotata sulla borsa Italiana.

Rappresentanza di un importante designer italiano in relazione a un'offerta globale di equity di azioni ordinarie quotate sulla borsa Italiana.

Rappresentanza di un'importante banca italiana in relazione a un'offerta globale di equity di azioni ordinarie quotate sulla borsa Italiana.

Pubblicazioni

Co-autore "Mergers and Acquisitions in *Cloud Computing*," *Cloud Computing Legal Deskbook*, 2013 Edition, Thomson Reuters Westlaw, 2013

No Stone Unturned--Mitigating Risk In A Government Contracts Due Diligence, *The Government Contractor*, 1 febbraio, 2012

Understanding Legal Trends in the Private Equity and Venture Capital Market: Legal, Institutional and Regulatory Trends Affecting the Secondary Private Equity Market, Aspatore Books from West (Thomson Reuters), gennaio 2011

Strategies for Retaining Management in Auction Sales of Life Sciences Companies, *Life Sciences Law & Industry Report*, 12 febbraio, 2010

US M&A Report, *Flashwire Weekly*, 2 marzo, 2009

Regulatory Relay, *The Deal*, 15 dicembre, 2008

Sheppard Mullin, *Legal Bisnow*, 2 dicembre, 2008

Turning That Frown Upside Down, *PrivateEquityCentral.com*, 15 agosto, 2008

Standing Novation, *The Deal*, 8 febbraio, 2008

Italy's the New Merger Magnet, *The National Law Journal*, 30 luglio, 2007

"Investors Are Looking South Of the Border for Good Deals," *Mergers & Acquisitions*, giugno 2007 (L. Salvi, M. Valenzuela)

"Private Equity in Mexico: Trends and Outlook," *Enfoque Latino Newsletter*, primavera 2007 (L. Salvi, D. Jinich)

A Slalom Course for Foreign Investors, *Legal Times*, 16 aprile, 2007

M&A Implications for Acquisitions of Small Business Government Contractors, *MergerMarket*, 6 marzo, 2007

Sheppard Mullin Bolsters East Coast Expertise, *Merger & Acquisitions Report*, 17 aprile, 2006

Corporate & Securities Law Blog Posts

"SEC Proposed Amendments to Cross-Border Tender Offer Rules", 5 giugno, 2008

Government Contracts, Investigations & International Trade Law Blog Posts

"*Meso Scale*: Re-Defining The Implications Of A Reverse Triangular Merger?", 4 agosto, 2011

"Treasury Issues Final Rules Describing Procedures For Reviewing Foreign Investment In U.S. Companies", 7 gennaio, 2009

"Comments on Proposed CFIUS Rules Range from Cautious Praise to Outright Criticism", 30 giugno, 2008

"Treasury Proposes New Rules for Reviewing Foreign Investment in U.S. Companies", 15 maggio, 2008

Newsletter

Enfoque Latino - Spring 2007, 1 marzo, 2007

Copertura mediatica

Law Firm Leader Q&A: Sheppard Mullin's Lucantonio Salvi and Jonathan Aronie Washington, D.C. co-managing partners Jonathan Aronie and Luca Salvi were featured in a Q&A profile pubblicato da The National Law Journal/Legal Times. *The National Law Journal/Legal Times*, 11 aprile, 2013

Relatore

Presentazione, *Cushman and Wakefield Special Edition*, Executive Leaders Radio (12 dicembre, 2012)

Presentazione, Webinar: *Mergers & Acquisitions: Maximize Your Business Objectives — Unique Perspectives of the Government Contractor*, by L2 Federal Resources and The Public Contracting Institute (11 agosto, 2011)

Eventi

Realizing Value through Distressed Investments in Italy
Navigating a Course through the Italian, U.S. and Cross-Border Regimes
Sheppard Mullin, New York Office, 15 giugno, 2011

Associazioni

Membro, International Law & Practice Section, American Bar Association

Membro, National Italian American Foundation (NIAF)

Ex Vicepresidente, Law Institute, National Italian American Foundation (NIAF)

Ex membro, Committee on Professional and Judicial Ethics, New York City Bar

Ex membro, Committee on Professional Ethics, New York County Bar

Ex membro, Board of Trustees, Academia Bilingue de la Ciudad (ABC) Bilingual Public Charter School, Washington, D.C.